



Interrogatorio



JUEVES de
LITIGACIÓN
ORAL

Diego Jesús Valderrama Macera

¿QUÉ ES?



Oportunidad para crear
CREDIBILIDAD de nuestra
teoría del caso

Momento donde se
actúan los medios
probatorios
MENCIONADOS en el A.
de apertura



IMPORTANCIA DEL INTERROGATORIO



¿QUÉ CARACTERÍSTICAS DEBE TENER?



¿CÓMO SE ORALIZA?



Escucha activa



PREPARAR AL TESTIGO



PREPARAR



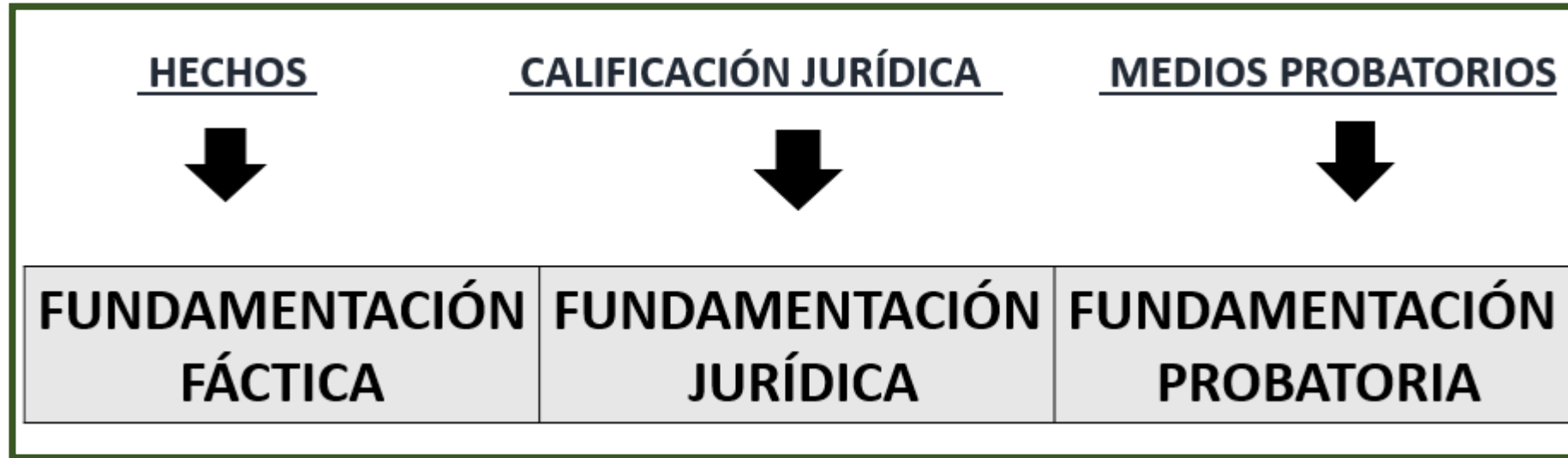
ALECCIONAR

Uniformizar declaraciones

Resaltar sus fortalezas

Adelantar debilidades

TEORÍA DEL CASO & INTERROGATORIO



[...]Miguel estuvo en su centro
laboral toda la tarde[...]

Juan Soto-Jefe de
personal

[...]Miguel llegó a su casa a las
11pm[...]

Carmen Vega- Vecina

PREGUNTAS EN INTERROGATORIO

PREGUNTAS ABIERTAS



Guiar al testigo en temas muy generales e introductorios



¿Cuál fue su reacción ante eso?
¿Qué escuchó esa noche?

PREGUNTAS DE TRANSICIÓN



Ayudar al testigo a transitar entre varios momentos



SR. Juan Soto, ubiquémonos en el día 2 de enero a las 5 de la tarde
Sr. Soto, centrémonos ahora en...

PREGUNTAS CERRADAS



Obtener información sobre un punto específico y **que siga siendo narrativo**



¿Cuántas personas trabajan en su restaurante?
¿ Díganos como es que registran su salida?

CERRADAS VS SUGESTIVAS

Información concreta

Respuesta

Sigue siendo narrativa

Lleva incluida la respuesta dentro de la pregunta

Respuesta

SI o NO



CASO HIPOTÉTICO



- Delito Homicidio Simple
- Testigo: Señora Rosa Montenegro
- Resumen de su declaración: El día de los hechos vio al autor huyendo con rumbo desconocido, alcanzó a ver sus prendas, lo cual se condice con cintas de video en cámaras de seguridad



ESTRUCTURA DEL INTERROGATORIO



Acreditación

¿Cuántos años tiene? ¿A qué se dedica?
¿Dónde vive? ¿Durante cuánto tiempo?

Introducción

¿Qué se encontraba haciendo
aproximadamente a las 8pm? ¿Cuál fue su
reacción al escuchar ese ruido?

Tema de fondo

¿Qué logró observar desde su
balcón? ¿Cuál es su relación con esa
persona? **¿Cuáles eran las prendas
que vestía esa persona?**

PRÁCTICA: USO DE PREGUNTAS CERRADAS

Preguntas sugestivas:

- ¿El auto era de marca ford?
- ¿El carro iba a 120 km/hr?
- ¿Iban 4 personas dentro del auto?
- ¿Ricky era la persona que lo acompañaba?

PRÁCTICA: USO DE PREGUNTAS CERRADAS

• Preguntas Cerradas:

- ¿De qué marca de vehículo se trataba?
- ¿A qué velocidad iban?
- ¿Cuántas personas iban dentro del auto?
- ¿Qué persona lo acompañaba?

Preguntas sugestivas:

- ¿El auto era de marca ford?
- ¿El carro iba a 120 km/hr?
- ¿Iban 4 personas dentro del auto?
- ¿Ricky era la persona que lo acompañaba?

QUÉ DEBEMOS EVITAR

- Dejar que el testigo hable solo
- El protagonismo del litigante
- Pedirles que opinen
- Preguntar sin conocer la respuesta (ir de pesca)
- Usar lenguaje técnico con el testigo

